

CELSONISTERENKO

国家经理 · 董事总经理 · 机器人业务负责人 — 巴西及拉丁美洲

巴西 圣保罗
+55 11 96233-9000 (WhatsApp)
WeChat: engnisterenko
celso@nisterenko.com
linkedin.com/in/celsonisterenko
celso.nisterenko.com

个人简介

25年以上为美国、欧洲和亚洲科技制造商开设、运营并发展巴西及拉丁美洲业务的高管。全面负责最高1.5亿美元的损益，擅长子公司设立、经销商网络、大客户、现场服务和本地合规（CLT劳工法、税务、进口、ANVISA、ABNT）。机器人专家，覆盖服务机器人（普渡、宇树、云深处）、智能仓储（极智嘉）和工业机器人（发那科、三菱），在医疗、汽车和钢铁行业经验深厚。电气工程师，FGV国际商务MBA。精通葡萄牙语、英语和西班牙语。熟悉中国企业，曾赴深圳商务考察并在中国设立联络处。

主要业绩

- ITW · Instron 拉美区域损益1.5亿美元；区域收入增长30%；在10多个国家领导70名专业人员
- PD7 Robotics：从零组建机器人业务至30人团队；服务成本降低20%
- 连续四年完成110%以上销售指标；在 Instron 最高完成年度计划的173%
- AC&E 巴西：重组子公司并开设圣保罗新分公司；12个月收入增长100%
- 收购 EMIC（2008）：估值、尽职调查与整合；进口成本降低35%，交期缩短60%

核心能力

综合管理

国家损益 · 市场进入 · 子公司设立 · 扭亏为盈 · 董事会汇报 · 并购整合 · 商业计划

运营与合规

现场服务与售后 · 本地化 · 进出口 · CLT · ANVISA · ABNT · ISO · FDA

商务

经销商与代理网络 · 大客户 · OEM与资本设备顾问式销售 · 政府招标 · 定价 · SPIN销售法

技术

服务机器人 · AMR/AGV · 工业机器人（SCARA、六轴）· 人形与四足机器人 · 工业4.0 · 物联网 · ROS

工作经历

2024 - 至今

巴西

PD7 Robotics

巴西及南美机器人业务负责人

- 全面负责机器人业务损益：供应商战略、业务线、年度计划和季度董事会报告
- 搭建业务体系：组织架构、招聘销售、工程和服务人员（30人）
- 与普渡、宇树、云深处和极智嘉建立合作；多品牌AMR/AGV及服务机器人产品组合
- 重构现场服务和售后模式，运营成本降低20%
- 赴深圳商务考察，并在中国设立联络处

2023 - 2024

意大利维罗纳

AC&E S.r.l.

巴西及南美总监

- 重组巴西子公司并在圣保罗开设新分公司；12个月内收入增长100%
- 引入来自中国、西班牙、意大利和韩国的客户；建立巴西—中国业务模式
- 为巴西客户打开北美市场，出口增长15%
- 使中国解决方案符合巴西法规，包括ANVISA
- 为伊莱克斯、比亚迪、Goglio、费列罗、百味来、亨氏和E80集团提供独家供应

2020 - 2023

美国密歇根

Shorewise Consulting

拉丁美洲及欧洲总监

- 在圣保罗、墨西哥、哥伦比亚和阿根廷设立办公室；团队超过50人
- 在西班牙和葡萄牙招聘并培训员工，以拉美人才服务欧洲市场
- 新签450万美元物联网和工业4.0合同；与西门子 Mendix 低代码平台建立合作
- 与 Teltonika 合作开展里约热内卢智慧城市物联网项目

2005 – 2020

美国伊利诺伊州及马萨诸塞州

ITW · Instron

巴西国家经理，后任拉丁美洲商务总监

- 1.5亿美元区域损益；通过定价和渠道重组实现收入增长30%
- 在10多个国家领导70名专业人员（直销及合作伙伴）；交期缩短40%
- 主导2008年收购 EMIC：估值、尽职调查，整合58名技术人员、库里蒂巴工厂和5个服务中心
- 与美英研发中心合作实现设备本地化：进口成本降低35%，交期缩短60%
- 医疗与制药大客户：巴西卫生部、强生、诺和诺德、HCor、INTO、INCA、爱因斯坦医院
- 巴西业绩被写入 ITW 2010年纽交所年报

1996 – 2005

巴西

Instron

销售工程师，后任巴西销售经理

- 负责机器人、自动化和定制系统产品线
- 与 Schenck 和 Ransco 合作为奥迪 São José dos Pinhais 工厂交付交钥匙测试中心
- 大客户：巴西国家石油公司、大众、梅赛德斯-奔驰、福特、通用、菲亚特、Gerdau、Usiminas、Braskem、圣保罗大学
- 1999年在巴西引入数字图像相关技术

早期经历

圣保罗

惠普 · 爱立信 · UNIDO/ABINEE · 摩托罗拉

工程与产品岗位

- 惠普：医疗和实验室仪器项目及巴西校准实验室
- 爱立信：电信系统本地化和本地供应商认证
- UNIDO/ABINEE：联合国工业分包项目；与外贸部合作降低关税
- 摩托罗拉：为巴西银行和联邦储蓄银行推出 PowerPC/Unix 服务器产品线

教育背景

- 国际商务 MBA · FGV 瓦加斯基金会
- 创业领导力 · 美国百森商学院
- 电气工程学士 · São Judas Tadeu 大学 · CREA-SP
- 质量管理，ISO 10011 审核员 · Vanzolini 基金会

培训：发那科机器人编程 · SPIN 销售法 (Huthwaite) · Mendix 低代码 (西门子) · Python (GTx) · 迪士尼优质服务 · 雅思 8.5 (C1)

协会与理事会

- ABIMAQ：质量控制、测试与测量设备分会副主席（2011–2013）
- ABNT CB-26 牙科、医疗与医院标准委员会 · AIST · CREA-SP
- exGV 顾问委员会 (FGV校友) · GLG 专家委员会 · Dialectica 专家 · Corporate Connections 巴西分会联合创始人

语言

葡萄牙语（母语）· 英语（流利，雅思8.5 / C1）· 西班牙语（流利）

荣誉与认可

- Favikon 巴西领英创作者前1%（2025）；6.4万关注者
- 巴西业绩被写入 ITW 2010年纽交所年报
- RIW 2025 演讲嘉宾：数据中心清洁机器人与人形机器人

工作意向

可国际出差及外派 · 常驻圣保罗 · 现场或混合办公

项目、视频和推荐：celso.nisterenko.com